Nordisk
bilåtervinning
NR 5 • 2012
NORDIC CAR RECYCLING

KVINNOKRAFT I NYA NÄTVERKET



Jimmy och Johan startade från noll

2 miljoner delar får Green Parts garanti

Prognosen för plastprojektet höll ända fram

Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund
Branschförbund sedan 1961

Först i Stockholm med Direct bildelsgaranti på begagnade bildelar



ALLBILDELAR I HUDDINGE AB
är den första bildemonteraren i Stockholm att erbjuda Direct bildelsgaranti på begagnade bildelar.

Garantin gäller för mekaniska delar som exempelvis motorer, växellådor och elektronikkomponenter och det innebär en stor trygghet för dig som köpare.

Garantin ersätter felaktiga bildelar och kostnader för i- och urmontering av dessa.

Köp era bildelar hos oss
och vi tar ansvar genom hela köpet.

För fullständiga garantivillkor se www.allbildelar.se.

VI ÄR ISOCERTIFIERADE 9001 & 14001



Allbildelar
Hökärrsvägen 125
141 24 Huddinge
Telefon: 08-746 93 00

nbå
nordisk bilåtervinning

NORDISK BILÅTERVINNING
är organ förSBR, Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund
Karlavägen 14 A • SE-114 31 Stockholm
telefon 08-701 63 70
info@sbrservice.se
www.sbrservice.se
Reg nr: 20112

ANSVARIG UTGIVARE
Michael Abraham, SBR
telefon: 070-633 26 91
michael.abraham@sbrservice.se
info@sbrservice.se

REDAKTÖR
Agneta Trägårdh
telefon: 013-650 44
mobil: 0739-69 07 77
agneta.tragardh@telia.com

ANNONSER
Charlotte Blomfeldt
telefon 042-12 43 00
media.support@telia.com

PRENUMERATION
Enklast prenumererar du på NBÅ genom att faxa eller mejla in en beställning med dina uppgifter. Det går även bra att ringa. Priset är 260 SEK per år inklusive moms.

PRODUKTION
Norrköpings Tryckeri AB
Lindövägen 65
SE-602 28 Norrköping
telefon 011 23 10 60
fax 011 23 10 67

Copyright SBR © 2008

TRYCK
Norrköpings Tryckeri AB

Tidningen trycks på Svanenmärkt papper.

Tidningen NBÅ Nordisk bilåtervinning utkommer med fyra nummer per år. Upplagan är ca 3 500 ex per utgåva.

Citera oss gärna men glöm inte att ange källan.

Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund är medlem i:
› Automotive Recyclers Association
› EGARA – European Group of Automotive Recycling Associations

NÄSTA NUMMER
Nästa nummer, 1/2013, av Nordisk Bilåtervinning kommer den 25 februari. Sista materialdag för annonser är den 4 februai.

Innehåll nummer 5







Ledare
4 **Ett innehållsrikt 2012**

Från svensk horisont
6 Kvinnokraft i nya nätverket
10 Garantin utökas
11 Skaderegleraren hittar felet
18 Riksdagsmannen imponerad av Boet
20 Stölderna ökar i branschen
21 Här stoppas tjuven
24 Ny konferens i Norge
25 Yallotrade bildar referensgrupp

I blickpunkten
14 Boets Bildemontering satsar för framtiden

BilRetur
12 Högsta prognosen för plastprojektet höll ända fram
26 Aktuellt från Bil Sweden
28 Aktuellt från Stena

Utveckla verksamheten
22 ”Hur ska vi förbättra kvalitetslistan?”

Nytt från Norden och Egara
30 Nytt från Norge
32 Nytt från Danmark
34 Egara-nytt

Vi kvinnor måste våga ta plats. Och vi måste våga vara oss själva, våga göra fel, våga säga ifrån, våga välja glädje
Åsa Wilcox• sid 7



Michael Abraham
FÖRBUNDSDIREKTÖR

Ett innehållsrikt 2012

Ett demokratiskt beslut av medlemmarna på årsmötet renderade i att förbundet både ändrade namn till Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund och satte som krav att alla medlemmarna ska vara miljö- och kvalitetscertifierade under 2013. Att det även skapades ett nätverk för alla kvinnliga medarbetare var på tiden. Det är något som funnits för männen under en lång tid inom branschen. Vi ser fram emot en positiv utveckling av det nya nätverket. Förbundet hoppas även att det ska komma bra motioner till våra hel- och halvårsmöten via dessa nätverk så att en god utveckling sker inom branschen.

Allt för att långsiktigt skapa en bransch och branschorganisation som med tydlig inriktning jobbar för att konkurrenslagstiftningen ska gälla för alla, oavsett om man befinner sig i norra Norrland eller längst ner i södra Sverige. Vi kommer i och med detta att kunna jobba hårdare med alla till buds stående medel för att de som bedriver bilskrotning utan att uppfylla de regelverk som finns ska synas i sömmarna.

Det krävs långsiktighet och ett industriellt tänkande för att jobba på att utvinna de värdefulla råvarorna ur demonteringsbilen (skrotbilen). Vi ser redan idag efter de projekt vi haft tillsammans med Chalmers och KTH att nytt material kommer. Vår förhoppning är att detta ger nya möjligheter och bra miljövärden, både i fråga om en positiv miljöpåverkan och ökad resurstillgång, men även chans till att säkra jobb inför morgondagen. Det man tidigare kallade avfall, kan för morgondagen bli resurstillgångar som ger inkomst istället för utgift. Därför är det också viktigt att de som jobbar med sina verksamheter utifrån ett långsiktigt perspektiv också får skrotbilar till sin verksamhet, så att man får den volym som behövs för att klara de investeringar som krävs.

Vi har nu fått klart för en fortsättning på Chalmersprojektet, som ska kunna lyfta viktiga frågeställningar. Syftet är att vi ska kunna överföra vissa delar i projekten direkt i produktion. Det kommer att bli en mycket intressant tid framöver och ni kommer att kunna följa det i Nordisk Bilåtervinning under kommande nummer och år.

> *Ståndpunkten är att en seriös hantering av demonteringsbilen ska löna sig.*

Medlemmarna ska få ut ännu mer av sitt förbund, de storkundsavtal som finns ska ses över och kompletteras inför 2013. SBR söker vidare för att hitta flera områden, där vi kan spara pengar till våra medlemmar.

Turbulenta tider, nya tider? Hur påverkar det oss?

Att tiden går snabbt är det ingen tvekan om, vi har redan år 2012 bakom om oss och ett nytt år framför oss.

Att saker påverkar oss på olika sätt medför också att vi måste finna olika typer av lösningar, en del kanske mer komplexa än andra.

Under det gångna året har många saker lagts på plats och skapat en god utveckling.

- Vi har tillsammans med MRF jobbat igenom garantipaket för begagnade reservdelar till allmänreparationsverkstäderna.
- Vi har bildat bolaget ”BilRetur” som har till uppgift att jobba för att infria de miljömål som finns och de nya som kommer till år 2015, då 95 % återvinning av skrotbilen ska infrias.
- Vi har sedan 2009 jobbat tillsammans med IVL-KTH med forskningsprojektet EQP, Ekoeffektivt plastkretslopp genom hållbar återvinning av konstruktionsplaster. Detta projekt är ett rent återvinningsprojekt av plast från skrotbilen.
- Vi har sedan november 2011 jobbat tillsammans med Chalmers i forskningsprojekt med arbetsnamnet ELV-DEMON Ökad lönsamhet och återvinningsgrad för ELV-hantering genom ändrad bildemontering?
- Vi har genomfört ett projekt där reparation av plast från demonteringsbilen legat i fokus, tillsamman med motorbransch och försäkringsbransch. Detta projekt har visat sig vara mycket framgångsrikt, plastdetaljer från demonteringsbilen har kunnat återföras via bilplastteknik till skadeverkstäderna så att både miljön skonas och kostnader för skadereparationerna kan hållas nere, en tydlig vinn-vinn lösning.

Nordisk Bilåtervinning (NBÅ) kommer under kommande år att utvecklas och redovisa de miljösmarta åtgärder som vi inom branschen gör för att demonteringsbilen ska vara en tillgång och inte en belastning för miljön.

Vi vet alla att den moderna bilen kommer att utvecklas med mer material som inte enbart är metall, vi bör därför se över vad som krävs för att möta den framtid som de moderna bilarna för med sig.

Vår ståndpunkt är att en seriös hantering av demonteringsbilen ska löna sig, och med det menar vi att de regelverk som finns ska efterlevas av samtliga som jobbar med skrotbilar, oavsett hur många bilar man hanterar.

Tyvärr ser vi att det finns stora skillnader i hur detta regelverk efterlevs och inte minst hur det följs upp av tillsynsmyndigheterna. Det är en av anledningarna till att våra medlemmar tagit beslutet att alla som är med i branschförbundet ska vara miljö- och kvalitetscertifierade.

Den inriktning och de åtgärder förbundet gjort hitintills är att det ska vara lönsamt att följa de lagar och krav som reglerar hanteringen av skrotbilen. Inför kommande år ser vi fram emot ett bra samarbete med myndigheter, försäkringsbolag, biltillverkare och övrig motorbransch.

KOM IHÅG

Helårsmötet i Stockholm 22-23 mars 2013

Halvårsmötet i Östersund 5-6 oktober 2013

Atracco

Nordens största leverantör av begagnade bildelar

347.314 bildelar på lager idag!



Telefonförsäljning öppen måndag-fredag 7-18

Hedemora
Telefon: 0225-59 55 40
Fax: 0225-59 55 49

Öppet i butiken:
Mån - Fre: 7:00 - 17:45

Kranvägen 7
776 33 Hedemora
hedemora@atracco.se

Stockholm
Telefon: 08-711 26 40
Fax: 08-711 61 68

Öppet i butiken:
Mån - Fre: 7:00 - 16:00

Gamla Tullingevägen 6
141 44 Huddinge
stockholm@atracco.se

Växjö
Telefon: 0470 - 77 11 20
Fax: 0470 - 77 11 45

Öppet i butiken:
Mån - Fre: 7:00 - 17:00

Ljungadalsgatan 6
352 46 Växjö
vaxjo@atracco.se

www.atracco.se

SKRATT
och kunskap
succé för kvinnliga nätverket

Inspirerande föreläsningar, mycket skratt och igenkänning.
Succé är ordet som bäst beskriver första mötet med SBR:s nya kvinnliga nätverk.
– Nästa gång hoppas vi att det kommer ännu flera tjejer, säger Carina Hagström, som får mycket beröm för sitt initiativ.

Det finns en särskild plats i helvetet för kvinnor som inte hjälper varandra. Orden kommer från Madeleine Albright, som var USA:s första kvinnliga utrikesminister. Till den platsen kommer inte kvinnorna i SBR:s kvinnliga nätverk. De vet hur man peppar och stöttar varandra. När de presenterar sig själva och på kvinnors vanliga sätt förminskar sin egen betydelse, är de andra där direkt och fyller i, ”vadå din man jobbar och du har hand om papperen, du sköter ju ekonomin och gör det stora jobbet på företaget. Du är lika viktig”.

Totalt 17 kvinnor, från Norrland till Skåne, har samlats på Karlavägen i Stockholm. Stämningen hamnar på topp från början.

– Jag trodde att det kvinnliga nätverket bara var för cheferna, säger Alice Chylenski-Westberg, som sköter Returbilen på Harrys i Malmö.

Så är det inte alls, nätverket är öppet för alla kvinnor som arbetar på SBR:s medlemsföretag.

– Meningen är att alla kvinnor ska ansluta sig till nätverket, säger Carina Hagström. Det är inte bara för ägare och chefer. Alla har glädje av att byta erfarenheter med varandra. Sköter du till exempel faktureringen kan det vara nyttigt att möta kollegor med likadana arbetsuppgifter på en annan demontering.

Carina Olsson och Susanne Welander arbetar på Thomassons i Helsingborg. Det är första gången de är med på ett SBR-möte.

– Jag har pratat med många av de här tjejerna i telefonen, det är kul att äntligen få ett ansikte till rösten, säger Carina Olsson.

De har blivit uppmanade av sin chef Thomas Thomasson att åka till Stockholm och nätverka.

– Det är bra, säger Carina Hagström. Precis så ska cheferna agera. Tyvärr förstår nog inte alla vilken nytta deras medarbetare kan ha av att gå med i nätverket. I slutändan är det företaget som tjänar på det. Jag hoppas att flera chefer gör som Thomassons till nästa möte.

Det första mötet var sponsrat av Allbildelar, SBR och Laga.

– Jag hoppas kunna hitta flera sponsorer, säger Carina Hagström.

Hon vill även starta ett mentorprogram i det kvinnliga nätverket.

> *Nätverket är till för alla kvinnor som arbetar på SBR:s medlemsföretag.*

– Så att de yngre tjejerna också törs komma.

Två gånger om året är det tänkt att det kvinnliga nätverket ska träffas. Programmet kommer att tas fram gemensamt av medlemmarna i nätverket.

Carina Hagström, som driver Allbildelar i Huddinge och som också är vice ordförande i SBR, får mycket beröm för sitt initiativ att dra igång det kvinnliga nätverket.

– Den här dagen har varit guld värd, säger Annika Gustavsson från Mölndals bildemontering.

De andra instämmer och superlativen flödar.

– Fantastiskt, jättekul, vilken kick.

Efter inspirerande föreläsningar och givande diskussioner avslutades dagen med middag och show på Golden Hits.

Agneta Trägårdh



Det är kul att nätverka. Fr v Susanne Welander, Carina Olsson, Annika Hemlen, Britt-Inger Berg och Sara Forsman.



Åsa Wilcox

”Härskarteknik kräver motmedel”

Du säger någonting på ett möte. Ingen reagerar, mötet fortsätter som om ingenting har hänt. Själv tror du att du har sagt något dumt. Men du har bara blivit utsatt för härskarteknik.

– Jag har träffat på många män som har använt sig av den tekniken för att förminska mig, berättar Åsa Wilcox, en av de högsta cheferna på Tullverket.

Åsa Wilcox var bara 26 år när hon fick sin första chefstjänst på Tullverket.

– Jag har egen erfarenhet av hur andra har skämtat på min bekostnad, berättar hon. De har tittat upp i taket och himlat med ögonen när jag pratat. Jag har inte fått all information. Och jag har blivit kallad ”lilla Åsa”, ”kära Åsa” eller ”lilla gumman”. Allt i syfte att förminska mig.

Det var den norska psykologen Berit Ås som identifierade härskarteknikerna. I och med det har hon hjälpt många kvinnor att förstå vad det är som händer när de förbises eller ignoreras. De fem härskarteknikerna är:

- Osynliggörande
- Förlöjligande
- Undanhållande av information
- Dubbelbestraffning
- Påförande av skuld och skam

– Det är viktigt att känna till härskarteknikerna, säger Åsa Wilcox. Om man till exempel blir avbruten hela tiden man försöker säga någonting är det lätt att tro att det är för att man är ointressant. Och så tystnar man.

I början när Åsa Wilcox var ung och grön reagerade hon på samma sätt själv. Men numera säger hon ifrån direkt.

– Härskarteknik kräver motmedel. Om folk pratar när du ska tala, vänta till det blir tyst. Fråga x eller y om de har något de vill dela med sig av. Använd din egen retorik, öva hemma på vad du ska säga. Fråga och kräv att alla underlag är utskickade inför till exempel ett beslut som ska fattas. Kvinnor måste också stötta varandra och bjuda in varandra till diskussion.

Härskarteknik är inte bara något som män använder för att trycka ner kvinnor. Den kan också användas av män mot män och av kvinnor mot män eller av kvinnor mot kvinnor.

– Härskarteknik är maktmanipulation, en metod för en person eller en grupp att behålla sin position gentemot andra. Syftet är att hålla borta människor med ”fel” social bakgrund, ålder, kön eller etnicitet från makten.

Ibland används härskarteknik omedvetet. Speciellt när det används av män mot kvinnor.

– Vi kvinnor måste våga ta plats, säger Åsa Wilcox. Och vi måste våga vara oss själva, våga göra fel, våga säga ifrån, våga välja glädje. Det är också viktigt att vi är generösa med beröm mot andra kvinnor, att vi ger feedback. Och att vi är tydliga och raka, ingen är tankeläsare. Framförallt är det viktigt att ha kul på jobbet och att bidra till arbetsglädje.

Åsa Wilcox menar att kvinnor måste lära sig att ta makten över sig själva. De måste bli bottentunga och känna efter vad de vill.

– Kvinnor måste visa männen att de bestämmer över sig själva. För det krävs självförtroende.

Enligt henne är SBR:s kvinnliga nätverk perfekt för att stärka det kvinnliga självförtroendet.

– Hitta förebilder, uppmanar hon. Ingå i nätverk. Spegla er i varandra.

Agneta Trägårdh

”Du misslyckas först när du slutar försöka”



Ulrika Schreber

SBR:s kvinnliga nätverk fick en egen coach för några timmar.
– Coaching får människor att växa och utvecklas, förklarar Ulrika Schreber, som jobbat som coach i 20 år.

> *Coaching är en hjälp till utveckling och förändring.*

Ulrika Schreber har arbetat med olika sorters coaching. Inom idrottsvärlden och som livscoach.

– Men framför allt har jag jobbat med karriärcoachning, berättar hon. När någon vill byta karriär pratar man om allt annat också. Chefer som blir coachade pratar om hur de är som personer och i sitt sätt att leda andra.

Coaching är en hjälp till utveckling och förändring, antingen det gäller idrott, privatliv eller arbetsliv. Med hjälp av en bra coach ska man själv hitta svaren och bli medveten om vilka förändringar man behöver göra. Som chef kan man hjälpa medarbetare att växa genom rätt coaching.

– Vi behöver alla servas, precis som bilar, säger Ulrika Schreber. Coaching är som en buss. Man ska ta den från en plats till en annan. Det är inte terapi. Visst kan man behöva ta en titt i backspegeln någon gång, men mest tittar man framåt i den stora vindrutan.

Tankens kraft är viktig. Våra tankar påverkar våra känslor som påverkar vår kropp. Tanken är alltså central för hur vi mår.

Ulrika Schreber berättar om tränaren som coachade sex av Sveriges bästa golftjejer. På en träning slog fem av dem bollen i bunkern hela tiden. Men den sjätte hamnade varje gång på green.

– När han frågade hur de tänkte visade det sig att de fem tjejerna inför varje slag tänkte ”inte i bunkern, inte i bunkern”. Den sjätte däremot tänkte ”jag ska landa på green en meter från flaggan”. Hur vi tänker påverkar oss mer än vi tror.

Ulrika Schreber förklarar också skillnaden mellan självkänsla och självförtroende.

– Självkänsla är det värde jag har satt på mig själv. Självförtroende är kopplat till en prestation, till exempel ”jag är bra på att köra bil”. Den som har dålig självkänsla och får dålig kritik känner sig värdelös. Men den som har bra självkänsla tänker istället ”jag var inte bra på just det här. Det kanske berodde på att jag inte förberedde mig ordentligt eller var tillräckligt tydlig. Nästa gång tar jag med mig den här erfarenheten och gör det bättre”.

Generellt sett är kvinnor hårda mot sig själva och tycker inte att de duger. För att öva sig i att bekräfta sig själv kan man varje dag titta på tre bra saker man gjort under dagen.

Det är lätt att sätta upp hinder för sig själv.

– När jag coachar 50-åringar säger de att de är för gamla för att byta jobb. 25-åringarna säger att de är för unga. 30-åringarna säger att de inte får jobb för att de snart ska ha barn och 35-åringarna menar att de inte kan få något nytt jobb när de har småbarn.

Den som vill förändra sitt liv gör bäst i att ta ett litet steg i taget.

– Man måste komma ihåg att förändring tar tid, säger Ulrika Schreber. Den som gör förändringar kommer att möta motstånd. Både hos sig själv och andra. Det är viktigt att tänka efter vad man vill åstadkomma och vilket resultat man vill ha. Om man till exempel vill ha bra relationer gäller det att själv agera så att man får det. Det är lätt att tänka att andra måste skärpa till sig.

Men man kan aldrig förändra någon annan. Bara sig själv.

– Våga försöka, uppmanar Ulrika Schreber. Var inte rädd för att misslyckas, för vad är egentligen att misslyckas? Misslyckas gör du först när du slutar att försöka. Till dess är det bara ett resultat av dina försök.

Agneta Trägårdh



Porträttbilder: Alice Chylenski-Westberg

Fotbollsproffs och polis

”Tro på det ni gör och gör det ni vill göra”

Malin Swedberg är van att nätverka. Både som polis och som fotbollsproffs.

– Det måste man när man jobbar inom mansdominerade områden, säger hon.

Som kvinnlig fotbollsspelare i landslaget mötte Malin Swedberg ofta fördomar.

– Därför hade jag en del farhagor när jag började på polishögskolan, berättar hon för SBR:s kvinnliga nätverk. Men förmodligen var det en ny generation där, däremot mötte jag en del fördomar när jag senare kom ut och började jobba. Speciellt bland äldre herrar. Jag har alltid försökt att bemöta det med humor.

Malin Swedberg menar att det är viktigt att kvinnor visar att de har kunskap.

– Vi är lite dåliga på det.

Trots allt har det hänt en del positiva saker under de senaste åren. I alla fall när det handlar om damfotboll. När Malin Swedberg förhandlade inför OS 1996 var attityden ”varför ska ni ha pengar? Ni kostar ju bara pengar”.

– Då kommer jag ihåg att jag sa ”om tio år kanske TV till och med visar damfotboll”.

Under en period var Malin proffs i Italien. Proffslivet för en kvinnlig fotbollsspelare var lite annorlunda mot Zlatans tillvaro.

– Vi var fyra tjejer från Sverige som blev lovade träning, lägenhet, bil och möjlighet att lära oss italienska. Jag skulle spela för Napoli, där Maradona spelade just då. Men lägenheten visade sig vara ett rum, bilen var krockad, vi fick träna 1,5 timma i veckan på en grusplan. Klubben ägdes av några maffiabröder. Och språklektioner ”nej, det sa vi ju bara för att ni skulle komma hit”. I det läget gäller det att tro på sig själv. Och det har jag alltid gjort, jag har vetat att jag har kunnat. Och jag har haft kul på vägen.

Efter 78 landskamper slutade Malin Swedberg med proffsfotboll och började istället kommentera fotboll på TV. ”Jättekul”, tyckte alla så länge hon kommenterade damfotboll. Men när hon blev den första kvinnliga expertkommentatorn som började kommentera herrfotboll blev reaktionerna helt annorlunda.

– Jag fick höra att ”kärringar ska inte sitta i rutan”. Kritiken var massiv i media, men jag bemötte allt det här med ”jag vet att jag har kunskap”.

Malins råd till andra kvinnor är:

– Tro på det ni gör och gör det ni vill göra.

Agneta Trägårdh



Direct Greeen Parts garantin utökas

”Nu gäller den 2 miljoner delar”

På senaste Lagamötet togs beslutet att alla medlemmar ska ansluta sig till Direct Green Parts garantin. Samtidigt utökas nu garantin till att gälla flera delar.

I förra numret av Nordisk Bilåtervinning gick Bosse Ericsson, servicemarknadschef på MRF, ut och förklarade att Motorbranschens Riksförbund rekommenderar sina medlemmar att enbart köpa reservdelar från de demonteringar som har Direct Green Parts garanti.

Anledningen är att flera olika gruppe-ringar inom SBR, Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund, har tagit fram egna garantier. Något som skapat förvirring och missförstånd hos kunderna, enligt Bosse Ericsson, som menar att det är olyckligt att ha olika lösningar på en och samma sak.



Bosse Ericsson rekommenderar MRF:s medlemmar att bara köpa delar med Green Parts garanti.

Eftersom MRF:s uppmaning når drygt 40 000 människor har de demonteringar som inte anslutit sig till garantin tagit Bosse Ericssons utspel på största allvar.

Direct Green Parts garanti har tagits fram i samarbete med SBR och MRF. Den gäller i tolv månader eller 1 000 mil på alla mekaniska delar som säljs av en SBR-ansluten demontering. Garantin gäller även för arbetet med att montera i och ur delen om den går sönder. Det speciella med den här garantin är att en extern tredjepart reglerar skadorna.

På Laga-mötet i Hook diskuterades frågan livligt och medlemmarna kom fram till att alla demonteringar i Lagagruppen ska ansluta sig till Direct Green Parts garantin.

Garantin gäller för alla mekaniska delar som är högst tio år gamla och har gått högst 15 000 mil. Många av SBR:s medlemmar har tyckt att den bör utökas.

– Det händer mycket kring Green Parts garantin just nu, säger Stefan Ehn på Söderberg & Partners (tidigare Direct). Det är fullt fokus från Motorbranschens Riksförbund och de ledande försäkringsbolagen har ställt sig bakom garantin. Vi har redan från start haft en tanke på att utöka garantin till att gälla även delar som gått längre. Och efter den respons och utveckling som har varit, har vi beslutat att göra den förändringen redan nu.

– Vi har inventerat de bildelar som finns i baserna och vet att de håller hög kvalitet.

Det innebär att garantin från den 1 januari 2013 förbättras till att gälla mekaniska delar som är högst 15 år gamla och har gått högst 20 000 mil.

– Med den förändringen har vi nu cirka två miljoner delar hos Sveriges Bilåtervinnare som omfattas av Direct Green Parts garanti, säger Stefan Ehn. För övrigt är villkoren de samma som tidigare.

Agneta Trägårdh

FAKTA

Direct Finansiella Tjänster och Försäkringar AB har bytt namn till Söderberg & Partners.



Skaderegleraren hittar felet

I 99 fall av 100 fungerar Direct Green Parts garantin utan några som helst problem.

– Och i slutändan reds även det hundrade fallet ut, säger Kenny Wiberg, skadechef på AB Svensk Bilgaranti, som reglerar skadorna.

Det speciella för Green Parts garantin är att en extern tredjepart reglerar skadorna. Kunden vänder sig alltså inte till demonteringen om en del går sönder, utan till Svensk Bildelsgaranti.

Enligt Kenny Wiberg är det väldigt ovanligt att det blir några diskussioner runt garantin om en del slutar att fungera inom garantitiden.

– Det har funnits ett fåtal fall där garantin inte gäller, men vi ändå har diskuterat om vi ska stå för en del av kostnaden som ren goodwill.

För att garantin ska gälla måste den begagnade delen vara hel och fungera när den monteras i. Annars får demonteringen själv stå för ersättningen.

Garantin gäller även för privatpersoner som köper en begagnad bildel och låter en verkstad montera i den begagnade delen. Villkoren för garantin är att delen monterats fackmannamässigt.

– Om delen inte fungerar hänvisar vi kunden till verkstaden som kan göra en felsökning, säger Kenny Wiberg. Det är ju viktigt att kontrollera att monteringen skett på rätt sätt. Om det är fel på delen täcker garantin både felsökningen, bildelen och att verkstaden monterar i en ny begagnad fungerande del.

Skadereglerarna på Svensk Bilgaranti har lång erfarenhet.

– Vi jobbar ju enbart med skadereglering och också skadereglering av hela bilar. Därför har vi mycket erfarenhet av både olika bilmärken och av ovanliga fel. För ett tag sedan hade vi till exempel en SsangYung, där växellådan fick hela bilen att vibrera. En ny växellåda kostar 69 000, men verkstaden hittade en begagnad för 12 000 kronor. När den begagnade växellådan kom i fortsatte bilen ändå att vibrera. Verkstaden vände sig till oss, eftersom det var fel på växellådan. Men då visste vi att vibrationerna inte beror på växellådan utan på turbinen. Sådant är vi experter på. När man jobbar med olika bilmärken lär man sig att känna igen de flesta problem som kan uppstå.

Agneta Trägårdh

FAKTA

Försäkringsgivare för Green Parts Garantin är AmTrust International Underwriters och garantin administreras av Söderberg & Partners i Gävle.

Svensk Bilgaranti AB reglerar skadorna för AmTrusts räkning.

Kontaktperson för Green Parts garanti är Stefan Ehn på Söderberg & Partners

Projektet med att reparera skadade plastdelar höll hela vägen

”Vi har nått högsta prognosen”

”Summeringen av projektet med att reparera skadade plastdelar pågår för fullt.

– När vi startade upp projektet gjorde vi två prognoser, berättar projektledaren Bengt Öberg. En lågt räknat och en högt räknat. Vi har nått högsta prognosen när det gäller antal levererade stommar. Alla parter är väldigt nöjda.

Projektet, som drogs igång av BilRetur/SBR, Laga och Stena tillsammans med Motorbranschens Riksförbund och If, visar att det finns en potential till utveckling av plastreparationer som alla tjänar på.

Nu när projektpengarna är slut vill alla inblandade fortsätta att utveckla verksamheten.

– Vi jobbar för att få fram en organisatorisk form, berättar Bengt Öberg. Arbetet är i slutskedet och det ser väldigt positivt ut för framtiden. Vi har en kravspecifikation klar.

Den nya organisationen går under arbetsnamnet Repdels-returen.

– Alla som varit inblandade i projektet är väldigt nöjda, säger Bengt Öberg. Nu är det flera som knackar på dörren och vill vara med, både demonteringar, verkstäder och försäkringsbolag.

Under det år som projektet har pågått har demonterarna hunnit bygga upp ett lager med plastdelar som ska repareras. De har lärt sig att räkna på skadorna och se vilka skador som är värda att reparera och vilka delar som är mest efterfrågade, samtidigt som verkstäderna har kommit igång med att beställa skadade plastdelar.



Att kunna reparera och återanvända skadade plastdelar är en stor vinst för demonterarna, som tidigare slängt delarna. Verkstäderna gör en vinst genom att de får delar till sina skadereparationer och samtidigt extra verkstadstimmar när de reparerar de skadade delarna. Försäkringsbolagen tjänar på att reparationerna blir billigare, vilket i slutändan gynnar deras kunder som får billigare premie. Men det viktigaste med att reparera plastdelar istället för att köpa nya är den stora miljövinsten.

Bengt Öberg har svarat för utbildningen genom hela projektet.

– Det kommer jag att fortsätta med, säger han.

Agneta Trägårdh

Roll Out 2000®
”En bra partner vid bilglasarbeten”
En komplett vertygssats med
En säker metod där En man
gör jobbet Enkelt och Effektivt
Nyhet
Roll Out 2000 AB
Sturegatan 67, 79162 Falun
rolf@rollout2000.com
www.rollout2000.com

Boka annonsansvarig
Charlotte Blomfeldt
042-12 43 00
0703-58 88 86
media.support@telia.com

SEDA
www.olanders.nu
Försäljning och service
Tel.: +46 (0)35 10 95 15
WORLD LEADING IN VEHICLE DRAINAGE TECHNOLOGY
SEDA DRAIN TOWER SINGEL
Fördelar med att välja denna dräneringsstation är:
• Minimala transport- och monteringskostnader
• Förmonterad i fabrik = enklare installation
• Högkvalitativ produkt – ISO, CE och TÜV certifierad
• Individuellt anpassningsbar
Dräneringstid:
Endast 10 minuters dräneringstid per fordon
Antal fordon:
0 – 700 bilar/år
SEDA RAPID QUICKINSTALL
Fördelar med att välja denna dräneringsstation är:
• Förmonterad station
• Enkel att installera och använda
• Robust och tyst
• Utbyggbar
• Tillval: Nordisk specialversion med pumpvärmare
Nordisk version
Dräneringstid:
Endast 8 – 10 minuters dräneringstid per bil
Antal fordon:
500 – 1.500 bilar/år
SEDA SINGELSTATION
Fördelar med att välja denna dräneringsstation:
• Välorganiserad station, med gömda slangar i svängarmarna
• Möjligt för fler att arbeta simultant
• Explosionssäker, ATEX certifierad
• Tryckluftsdriven, effektiv och fullt utvecklad
• Tillval: Nordisk specialversion med pumpvärmare
Nordisk version
Dräneringstid:
Endast 8 – 10 minuters dräneringstid per bil
Antal fordon:
>1.500 bilar/år
Olanders AB
MASKINER & VERKTYG · HALMSTAD
Margaretag. 19 035 - 10 95 15

HELLSTEN 0300-74 220
4000 nöjda verkstadskunder i Norden sedan 1983!
Hellsten Växellådor
Automat - Manuell - DSG - CVT
Du kan bli ännu proffsigare!
VÅR KUNSKAP BLIR TILL DIN FÖRDEL
VÄXELLÅDOR
RENOVERADE UTBYTES I LAGER
AUTOMAT | MANUELL | DSG
Vi har fabriksrenoverade utbytesväxellådor i lager. Du lämnar konkurrenskraftiga erbjudanden till dina bilägare, som behöver byta växellåda.
Våra specialister ger dig full service och support – när du behöver det!
UTBILDNING & SUPPORT
Teknisk helpdesk
Verkstadsutbildningar
Guider och instruktioner
AKTIV OLJESERVICE
Maskin för oljespolning
Snabbtest av oljans skick
Universal ATF Lubel1
Servicekit (filter mm)
Hellsten Växellådor AB | Varbergsvägen 416, 439 73 Fjärås | Telefon 0300-74 220 | Fax 0300-74 223 | www.hellstenab.se



Jimmy Iby och Johan Asp.

I BLICKPUNKTEN Boets bildemontering



Nya hallen

Jimmy och Johan startade från noll

”Man måste våga satsa”

Från noll till åtta anställda på fyra år. Johan Asp och Jimmy Iby har satsat för fullt ända sedan de beslutade sig för att starta Boets bildemontering i Ödeshög. Snart står den nya 550 kvadratmeter stora demonteringshallen helt klar.

Johan Asp och Jimmy Iby lärde känna varandra genom sitt gemensamma bilintresse. När de bilade runt i USA för att köpa bilar och delar som de skeppade hem till Sverige, föddes tanken på att starta en demontering tillsammans. Jimmy arbetade på Granaths i Jönköping och hade erfarenhet från branschen. Och de visste att lådfabriken i Boet var till salu. Väl hemma igen kontaktade de mäklaren, men priset var för högt. Efter många turer fram och tillbaka blev till slut den gamla lådfabriken deras.

– Sedan var det bara att börja röja, berättar Johan. Det växte träd på hela tomten. Och så fick vi skrota hela såganläggningen med stålbalkar och transportbanor. Men det var bra, vi fick in en hel del pengar på att sälja skrotet.

De startade demonteringen vid årsskiftet 2008-2009.

Startkapitalet fick de ihop genom att sälja alla bilar de tagit hem från USA. Banken i Ödeshög trodde inte på projektet.

– De stoppade oss i dörren, berättar Johan och Jimmy. Vi fick inte ens komma in och berätta vad vi ville låna pengar till.

Banken i Mjölby ville däremot både lyssna och låna ut pengar.

– Det var ingen stor summa till att börja med, så det gällde att trolla med pengarna. Vi fick till exempel bygga med billigt fulvirke, vilket gör att vi nu måste bygga om. Det är inte byggt för dagens kapacitet.

Sedan de startade demonteringen har de jobbat varje dag.


Nya demonteringshallen ska nu inredas med fem arbetsplatser.


Ett nytt lager var en av de första saker som Johan och Jimmy byggde.

”Man måste våga satsa”

Vi sparar högt och lågt. Det finns alltid något mer att plocka bort på bilen. Vårt mål är att ha 200 000 delar på lager.

– Vi har gjort sju års jobb på fyra år, säger Johan.

Ända från början har de jobbat väldigt målinriktat.

– Första målet var att få företaget att gå runt, berättar de. Det gick ganska fort, även om det var kämpigt ett tag. Varje krona har varit viktig, vi fick inte tappa en enda affär. Det synsättet har vi hållit i. Vi hade fått låna mer pengar av banken, men vi ville inte dra på oss för mycket lån. Allt som vi tjänat har gått tillbaka in i företaget.

Ett annat mål var att kunna bygga en ny demonteringshall. Och nu står den där.

– Vi räknar med att den ska vara helt klar i januari, säger Jimmy. Det har tagit sex veckor att få upp den, men då hade vi gjort det mesta underarbetet själva.

Den nya hallen får fem arbetsplatser. Alla med egen port och egen lyft. Där ska också den nya SEDA saneringsstationen placeras.

– Det är en stor investering, men miljön är A och O, säger Johan. Vi bygger för framtiden. Det gäller att tänka rätt från början.

Den gamla demonteringshallen blir lager. Där kommer det också att finnas en extra arbetsplats med lyft om det skulle behövas.

– Vi tänker mycket lager, säger Jimmy. Målet är att ha kapacitet för 200 000 delar.

Därför har Johan och Jimmy köpt upp byggnader och mark intill demonteringen. En stor kvarn på tre våningar sväljer många reservdelar. Ett nytt lager var också en av de första sakerna de investerade i när de startat demonteringen.

Varenda yta utnyttjas. Varje lagerrum har två nivåer, så kallat entresolplan.

– Ett stort kliv för oss var när vi köpte konkursboet efter Vänersborgs bildemontering. Då gick vi från 5 000 delar till 15 000 delar. Det gjorde stor skillnad och gav en extra boost.

Jimmy och Johan lägger mer delar på lager än vad som är vanligt i branschen.

– Vi plockar bort allt på bilarna och lägger på lager, berättar Jimmy. Tändkablar, handbromsvajrar och bromsskivor. Vi är duktiga på att sälja delar som ingen annan sparar. Bromsbelägg är guld. Andra demonterare är bortskämda, de plockar bara av lite och skickar resten till skrot. Det tycker vi är resursslöseri och inte särskilt miljövänligt. Vi sparar högt och lågt. Det finns alltid något att plocka bort. Vi säljer till exempel rutor och gummimattor. För ett tag sedan sålde vi gummimattor till en Range Rover. Vi har bilar som vi plockat bort 300 delar på. Det är det lilla som gör skillnad i slutändan.


Ett nytt hus med kontor och butik är det första som möter kunderna. Maria Hankvist och Tommy Pettersson trivs med sina jobb på Boets Bildemontering.


Boets Bildemontering äger numera även Idrottsföreningens hus..


Nya hallen kom upp på sex veckor.


Så här såg det ut när Johan och Jimmy köpte lådfabriken. Hela området var igenväxt.

Miljötänket går igen i allt.

– Vi packar bara i återvinningsbara kartonger, vi har till och med buntband som vi återanvänder.

De har också investerat i en AC-maskin som renar och återvinner gasen.

– Det var en stor investering som vi räknar med ska löna sig i längden. Vi tycker att så mycket som möjligt ska återanvändas och återvinnas på bilarna.

Än så länge får Boets bildemontering bara några få försäkringsbilar om året.

–Men nu när vi satsar hoppas vi så klart att vi ska få mera bilar från försäkringsbolagen.

Hela gården är full av bilar.

– Det vill vi inte ha, eftersom det är resursslöseri att de står där. Men eftersom vi är i en situation där vi inte får mat hela tiden, måste vi ta maten när vi får den. Därför har vi för många bilar nu.

Jimmy och Johan arbetar hela tiden på att förbättra anläggningen.

– Vi har byggt ut bromslagret och däcklagret. Och vi har grävt ny trekammarbrunn och gjutit spolplatta med oljeavskiljare.

De har också köpt idrottsföreningens hus alldeles intill.

– Där får vi fina omklädningsrum och duschar.

Nästa steg för Boets demontering är att ansluta sig till Direct Green Parts garantin.

– Det känns lämpligt, säger Jimmy.

De är också på gång att certifiera sig.

– Vi har haft Bryntesson här, som skulle hjälpa oss med certifieringen, men eftersom vi bygger nytt kommer vi att få helt nya arbetsrutiner och därför tyckte han att vi skulle vänta till vi är klara. Men nu känner vi tidspressen, det blir svårt att hinna till mars.

Boet är ingen stor Metropol.

– Vi har en del lokala kunder, men den mesta försäljningen sker över nätet, säger Jimmy.

De har nästan inga reklamationer.

– Vi testar allting en gång extra innan vi skickar iväg det. Demonterarna, inmärkarna, packarna, alla måste känna på allt. Vi har sagt att de alltid ska tänka att den före har gjort fel, då tar alla ansvar och det blir inga fel.

Båda två kommer fortfarande ihåg den första nätbeställningen.

– En strömställare till en Caddy. Det var den 6 juli 2009. Den kunden fick kundnummer ett. I dag har vi 3 400 registrerade kunder.

Agneta Trägårdh


Dörrarna står lagrade med papper emellan för att inte bli skadade.


Den gamla kvarnen har blivit lager.

Riksdagsmannen besökte Boets bildemontering

”Jag är imponerad”

När riksdagsmannen Andreas Norlén (m) besökte Boets bildemontering blev han glatt överraskad.

– Jag är imponerad av att de gör så stora investeringar för att skapa en god miljö, säger han.

Andreas Norlén är moderat riksdagsman för Östergötland sedan 2006. Han är också ledamot av riksdagens konstitutionsutskott. I oktober besökte han Boets bildemontering.

– Det är ett väldigt spännande företag, säger han. Jag tycker verkligen att det var roligt att se den dynamik och entreprenörsanda som utvecklats i detta lilla samhälle. Boets bildemontering spelar en viktig roll när det gäller att skapa nya arbetstillfällen. Företaget erbjuder jättebra ingångsjobb, inte minst för ungdomar som har ett praktiskt handlag, men som kanske inte lyckades så bra med de teoretiska ämnena i skolan. Här blir det verkligt tydligt att alla jobb behövs.



Andreas Norlén, moderat riksdag,sman, är imponerad av Jimmy och Johan på Boets Bildemontering.

Andreas Norlén blev också imponerad av den nya demonteringshallen.

– Med fem demonteringsstationer kommer de att kunna ta emot flera bilar än tidigare, vilket betyder att de successivt kommer att kunna öka antalet anställda.

– Jag tycker att Johan och Jimmy har visat att de är arbetsgivare som tar ett samhällsansvar. De har anställt flera personer som stått långt ifrån arbetsmarknaden och som därigenom har fått en chans att komma tillbaka. En person hade varit utan jobb i sex år när han fick jobb på demonteringen och han är nu en mycket värdefull och uppskattad medarbetare.

Agneta Trägårdh





SBR:s ordförande Alf Persson:

”Hur ska vi förändra kvalitetslistan?”

Branschens kvalitetssättning av demonterade artiklar och framförallt hur olika vi demonteringar kvalitetssätter samma artikel har varit ett hett ämne på olika konferenser och möten inom alla led under hösten.

Dagens lista har ifrågasatts och det med all rätt. Det framstår med all tydlighet att den inte är tillräckligt tydlig och så enkel att vi kan hantera den och göra likartade bedömningar.

Olika förslag finns på att förändra listan. Det finns också tankar om tvångsstyrning av detaljer till rätt grupp genom våra datasystem.

Den viktigaste av alla funderingar runt listan är ”vem använder den?”.

Vi måste som steg ett reda ut vem som är användare.

Tittar verkstäderna på denna?

Förstår privatpersonen eller ringer han/hon och frågar vad som menas?

Eller är det så att det är vi demonterare som använder den vid försäljning oss emellan?

Jag är säker på att vi (branschen) måste ta reda på vad kunden vill och vem som är kunden.

Min förhoppning är att SBR kan samla branschgrupperna under våren och tillsammans ta fram en lista för hela branschen.

Samtidigt måste vi ha klart för oss att beslutad förändring måste vara möjlig att konvertera i våra säljsystem och framför allt att en ny lista ska kunna leda oss till avsevärt bättre enhetliga bedömningar.

Detta kommer att ta tid att arbeta igenom och jag hoppas vi alla kan enas runt detta och inte i avsaknad av en bra lista startar egna listor. Det vore mycket olyckligt om vi fick flera listor i branschen.

Till sist är det som bekant inte listan som styr kvalitén utan detaljen.

Alf Persson
Förbundsordförande SBR

Hurva Bildemontering
Vi tar hand om Er slutkörda bil Auktoriserad
www.hurvabildemontering.se
Mejerivägen 10, 291 94 Eslöv 0413-310 01

VI SÄLJER BEG. BILDELAR UPP TILL ÅRETS MODELLER!
ML Bildemontering AB
LAGA 0382-134 00
Fax 0382-141 70, Brädgårdsg. 11, 576 33 Sävsjö
www.mlbildemo.se

Stölderna ökar i branschen

Problemet med inbrott och stölder är stort inom demonteringsbranschen.

– Det är viktigt att kombinera larm med fördröjande åtgärder, säger Per Geijer, säkerhetschef på Svensk Handel.

Katalysatorer är ett begärligt stöldbyte. De innehåller ädelmetaller och stjäls på löpande band.

– Det är lättomsatta varor, säger SBR:s VD Michael Abraham. Koppar och aluminium är också eftertraktat. Men även vanliga reservdelar stjäls. Förbundet bejakar alla åtgärder som kan minska kostnaderna för demonterarna. Om vi hittar rätt säkerhetsföretag kan vi fundera på att teckna ett ramavtal som ger våra medlemmar förmånliga priser.

Ett väl fungerande inbrottslarm är det första alla företag bör investera i.

– Men det i sig gör ingen lycklig, säger Per Geijer. Om larmet är kopplat till en larmcentral är det först när väktaren är på plats som det gör någon nytta och ofta är det då redan för sent.

Tjuven eller tjuvarna har hunnit försvinna med bytet. Därför gäller det att göra det så svårt som möjligt för den som tänker göra inbrott.

– Den som vill ta sig in, tar sig alltid in, säger Per Geijer. Man måste bygga skalskydd som det tar så lång tid att ta sig igenom att det inte är lönt att försöka. Först och främst ska man ha lås med brytskydd på alla dörrar. Man kan ha jalusier eller gallerdörrar på insidan. När man har extra stöldbegärliga varor kan man först ha ett skalskydd innanför ytterdörren och sedan ytterligare skalskydd till lagret, där man förvarar varorna. Då är det ofta inte lönt att bryta sig in, det tar för lång tid och risken att åka fast är för stor. Om nu inte polisen eller väktarna har alltför långt att åka. Då spelar det inte så stor roll vad man gör.

Kameraövervakning är ett sätt att skydda sig.

– Men då måste man placera kameran där det finns ljus, mörka bilder hjälper ingen. De mer förslagna inbrottstjuvarna kan också ta med sig kamerautrustningen, så det gäller att placera den så att det tar för lång tid att montera ner den.

Det är också bra att märka sina saker, eftersom det minskar värdet på den svarta marknaden.

– Något som kommer mer och mer är microdots, säger Per Geijer. Det är små, små prickar med ett nummer som är kopplat till ett visst företag. De är så små att man måste använda förstoringsglas för att kunna läsa numret. Men så fort en vara är märkt och spårbar är den obehaglig för tjuvarna. Det ökar risken att åka fast. Eftersom märkningen kan vara svår att se, är det viktigt att tala om att man har märkt sina varor. Man måste helt enkelt göra PR för sina säkerhetsåtgärder.

Agneta Trägårdh



Per Geijer, säkerhetschef på Svensk Handel.









Vi är störst på beg bildelar

Har ni en amerikansk bil? - då har vi delen!

Delar till alla på marknaden förekommande märken

www.bildelarosby.se

tel : 0479-15540 fax : 0479-15175

Här stoppas tjuven

Från sin övervakningscentral i Sollentuna stoppar Manison Control Center stölder från Luleå till Ystad. Dygnet runt. Alla dagar.





Jante Kiesbye i övervakningscentralen.

Jante Kiesbye tittar uppmärksamt på flera stora TV-skärmar i övervakningscentralen. En gigantisk skärm uppdelad i flera mindre rutor sitter i taket. Här på skärmarna håller han koll på många företag samtidigt.

– Volymen gör att vi kan hålla nere kostnaderna för våra kunder, säger Anders Anell, ägare till Manison Control Center och Manison Security.

Manison Security grundades 1995 och är en av Sveriges största leverantörer av bevakningssystem med trygghetskameror. För drygt två år sedan grundades Manison Control Center för att lyfta kamerabevakningen till nästa nivå.

Från övervakningscentralen kan personalen styra kamerorna ute på företagen och zooma in om de ser något misstänkt.

Så fort ett larm går börjar kamerorna lagra bilder. Överföringen av bilder går via kundens eget internet eller via externt 3G, 4G abonnemang. Centralen är bemannad dygnet runt.

Anders Anell och hans medarbetare kan ge många exempel på att övervakning med kameror både kan stoppa tjuvarna och se till att de åker fast.

Ett av dem är återvinningsstationen som kontaktade Manison Security efter att ha haft problem med stölder en längre tid. En sen kväll inte långt efter att kamerorna monterats upp, kom ett larm. Personalen på Manison kunde se hur tre gärningsmän lastade in saker i sin bil.

– Vi kontaktade både polisen och ägaren, berättar Andreas Engelberg, som är säkerhetskoordinator på Manison.

Polisen hann inte fram i tid och ägaren kom precis när tjuvarna åkte därifrån. Men polisen mötte tjuvarna på vägen.

– Tack vare att vi hade gett polisen ett bra signalement på både bilen och gärningsmännen, stoppade de tjuvarna, som hade bilen full av stöldgods, säger Andreas Engelberg. Bevismaterialet fanns dessutom lagrat hos både kunden och i övervakningscentralen. Sedan dess har det inte varit några flera inbrott på den här återvinningsstationen.

Fler och fler företag väljer kamerabevakning för att minska stölderna.

– Vi har kunder i olika branscher, berättar Anders Anell. Från den lilla kiosken till den stora industrin. Vår styrka är att vi är märkesoberoende och därför kan skräddarsy en lösning för varje kund.

– Vi börjar alltid med att göra en behovsanalys, vi lyssnar till kundens problembild. Ofta handlar det om skadegörelse, stöld och inbrott. Vi tittar också mycket på miljön där kamerorna ska sitta. Är området öppet, kan någon lätt ta sig in där? Men miljön handlar också om ljusförhållanden, hur ser det till exempel ut på kvällen klockan 22.30 alla fyra årstiderna. En kamera ska inte bara ta bra bilder dagtid. De flesta har ju problem nattetid. Det handlar också om risken för skadegörelse av den utrustning vi sätter upp.

När behovsanalysen är gjord presenteras ett förslag för kunden.

– Det som är viktigt för oss är att kunden själv får förståelse och kunskap om vad som behövs, säger Anders Anell. De flesta är inte intresserade av tekniken, de vill bara ha stopp på stölderna. Det vi egentligen säljer är förbättrad lönsamhet. Minskade stölder, minskade inbrott och tryggare personal får en väldigt positiv effekt för företagen.

Det krävs tillstånd för att få sätta upp en övervakningskamera på platser dit allmänheten har tillträde.

– Vi har arbetat med kameralagen sedan 1995 och kan lagen utan och innan. Därför är vi mycket noga med att informera våra kunder om vad som gäller. Vi hjälper också till med allt pappersarbete.

De flesta kunder väljer att hyra sin anläggning.

– Tekniken går hela tiden framåt och genom att hyra slipper man binda upp kapital i någonting som är omodernt inom en treårsperiod, säger Anders Anell.

Kunderna kan också välja om de vill ha visuell rond, det vill säga att övervakningscentralen går in och tittar på området genom kamerorna.

– Många företag har problem med falklarm. Om de kopplat den tjänsten till oss kan vi bara gå in och titta om det är ett rådjur eller en inbrottstjuv som rör sig på området. Det är betydligt billigare än att en väktare ska åka ut

Agneta Trägårdh



Andreas Engelberg och Anders Anell.

FAKTA SÄKERHETSBOLAG

Säkerhetsbolagen är en snabbt växande bransch i hela Europa. I alltfler länder tar bolagen över delar av polisens arbete. I nio EU-länder är den privata säkerhetssektorn större än den nationella poliskåren.
I Sverige har bevakningsindustrin växt med drygt 69 procent de senaste tio åren. De största säkerhetsbolagen i Sverige är Securitas, G4S och Sector Alarm. Företaget Axis Communication som är marknadsledande inom tillverkning av digitala kameraövervakningssystem är en börsfavorit och utsågs till börsens bästa bolag 2010.


Bjarne Arnstein Brøndbo

Bjarne Arnstein Brøndbo:

”Jag vill att alla ska träffas och diskutera begagnade bildelar”

Norska demonterare sneglar på Sverige och vill också komma in i bilbranschens finrum.

– Jag vill skapa en arena där alla aktörer kan träffas och diskutera gemensamma frågor, säger Bjarne Arnstein Brøndbo, som därför anordnat en konferens om begagnade bildelar i Namsos i Norge.

Bjarne Arnstein Brøndbo driver Bil1Din Namdal Bilopphuggeri AS. Företaget samarbetar även med Laga i Sverige och har startat webbförsäljning, där man marknadsför sig gentemot privatkunder och företag. Bil1Din har eget kundcenter och ett nära samarbete med Lagas kundcenter i Jönköping.

– Vi är en stor importör av begagnade bildelar från Sverige, berättar Bjarne Arnstein Brøndbo. I år importerar vi begagnade bildelar för cirka fyra miljoner norska kronor. Man kan säga att vi sysslar med trading, vi levererar begagnade delar från andra aktörer. Det har varit svårt för verkstäderna i Norge att hitta begagnade delar. De har fått ringa runt eller sitta och söka på nätet. Det tar lång tid. Bil1Din och kundcentret har förenklat för kunden att hitta delar.

– Avtalet med Laga gör att vi nästan alltid kan leverera, säger Bjarne Arnstein Brøndbo.

I Norge är det inte självklart för verkstäderna att välja begagnade originaldelar till sina skadereparationer.

– Bilbranschen är konservativ, speciellt bilproducenterna, säger Bjarne Arnstein Brøndbo. De vill gärna leverera nya delar och det har gjort att verkstäderna bara valt begagnade delar till de allra äldsta bilarna. Försäkringsbolagen vill nog gärna att de använder begagnade delar, både för att minska sina kostnader och med tanke på miljön, men de är samtidigt beroende av att ha bilproducenterna som kunder.

Bjarne tyckte att det var dags att hela branschen träffades och diskuterade frågor som rör skadereparationer och begagnade delar. Han hade därför bjudit in representanter från myndigheter, försäkringsbolagen, skadereparationsverkstäderna, lackverkstäderna och demonteringsbranschen till en tvådagarskonferens.

– Jag ville att alla aktörer skulle träffas och se möjligheterna, men även problemen som är knutna till skadereparationer med begagnade delar. Vilka förväntningar har till exempel skadereparationsverkstäderna på begagnade delar när det gäller priser och kvalitet. Hur kan vi arbeta vidare så att begagnade delar blir ett bättre alternativ. Genom att träffas och diskutera får vi större förståelse för varandras arbete och synpunkter.

> *Demonteringsbranschen i Norge ligger långt efter Sverige.*

Bjarne Arnstein Brøndbo menar att demonteringsbranschen i Norge ligger långt efter Sverige.

– Det är helt annorlunda, Sverige har en mycket bättre dialog med bilbranschen än vad vi har i Norge. Där finns en länk mellan demontering-verkstad-försäkringsbolag. Tyvärr har vi inte kommit lika långt i Norge. Här ses vi fortfarande lite som ”Hebbe lelle”.

Förhoppningen är att Bruktdelekonferansen ska ändra på det.

– Reaktionerna på konferensen har varit odelat positiva, berättar Bjarne. Deltagarna bekräftade att de vill ha en arena. De kom också med förslag på flera aktörer som kan delta. Därför samlas vi till en ny konferens nästa år och bygger vidare på det vi har påbörjat

Agneta Trägårdh

Yallotrade bildar referensgrupp

”Demonterarna har märkt att de kan tjäna pengar på oss”

Yallotrade har bildat en referensgrupp med representanter från fem olika demonteringar.

– Det är viktigt att vi inte sitter på vår kammare och gör saker som inte fungerar ute på demonteringarna, säger Jonas Elde, försäljningschef på Yallotrade.

Yallotrade har gått från att bli betraktade med misstänksamhet till att bli accepterade inom demonteringsvärlden.

– Demonterarna har märkt att de kan tjäna pengar på oss, säger Jonas Elde.

I dag är det 33 demonteringar som köper sina bilar genom Yallotrades webbaserade marknadsplats, där försäkringsbolagens inlösta demonteringsobjekt auktioneras ut.

Enbart certifierade demonteringar som är medlemmar i SBR får köpa bilarna.

– Vår kund är egentligen försäkringsbolagen, säger Jonas Elde. Vi ser demonterarna som våra partners, eftersom vår lösning inte fungerar utan dem. Det är viktigt för oss att se deras behov och hitta förståelse för hur det fungerar ute på demonteringarna. Därför har vi satt ihop en referensgrupp från fem olika demonteringar. Det är ett smidigt sätt för oss att checka av med demonteringarna vad de tycker om det vi gör. Förhoppningsvis kommer medlemmarna i gruppen också att kunna byta idéer och på så sätt utveckla sin verksamhet. Tanken är att referensgruppen ska jobba med att höja nivån. Jag tycker att SBR är bra på att höja kvaliteten inom branschen.

Jonas Elde menar att hela branschen bör göra gemensam sak.

– Jag tycker att det finns ett stort problem som glöms bort, säger han. Demonteringsbranschen måste arbeta gemensamt för att få alla att använda begagnade bildelar istället för nytillverkade. Det måste vara målet. Därefter ska givetvis varje demontering ha som eget mål att bli den bästa demonteringen som säljer mest.





DEMO PERSONAL

Vi söker demopersonal till vår filial i Upplands-Väsby

VID INTRESSE KONTAKTA

Pär Söderlund eller Per Eskilsson på 021-248 00

eller Johan Ahlin på 08-58 35 17 50

ANSTA BILDEMONT AB 021-248 00

AKTUELLT FRÅN BIL Sweden

Ny folder till bilägare som ska skrota sin bil

Bil Sweden ger nu ut en ny folder i samarbete med BilRetur. Broschyren är uppdaterad vad avser det nya nätverket BilRetur och informerar bilägaren om vad som händer när det är dags att skrota bilen.

Bilproducenterna utvecklar hela tiden effektivare och renare fordon. Under tiden som en bil rullar – i genomsnitt cirka 17 år – så hinner mycket ny teknik introduceras och nya metoder utvecklas.

För 17 år sedan, år 1995, hade katalysatorn sedan några år introducerats på alla nya bilar, vilket gjorde avgaserna avsevärt mycket renare. Elektroniskt styrd insprutning fick ner bränsleförbrukningen. Idag, när bilen skrotas och en ny införskaffas, har denna dessutom partikelfilter av nyaste modell och start/stop-funktion vilket ger ännu lägre förbrukning och extremt låga utsläpp av de gaser som kan förmodas påverka människors hälsa och miljö.

Fordonstillverkarnas svar på frågor och osäkerheter kring miljöpåverkan och råvarutillgångar har länge varit offensivt. Nu ökar vi takten ytterligare. Ett växande antal elhybrider och laddhybrider sätts idag på marknaden, som inte ger några avgaser alls när de startas med elmotor. En ny bil kan innebära halverad bränsleförbrukning och flera gånger lägre utsläpp av exempelvis kväveoxider jämfört med på nittiotalet.

Hur är det då med resursfrågan? Går det inte åt en hemsk massa dyrbara råvaror när bilar produceras? Borde jag inte behålla min gamla trotjänare för att spara på användningen av metaller, plaster, kemikalier i samhället? Inte alls. Din gamla bil blir till just dessa råvaror igen. Fordonsföretagen har ett formellt ansvar för sina produkter vilket innebär att vi säkerställer en återvinningsgrad på minst 85 procent idag, på väg mot 95 procent senast år 2015. Vårt budskap är offensivt: köp ny bil så bidrar du till de riktiga miljöhjältarnas enträgna och optimistiska arbete för ett hållbart samhälle, inte genom förnekelse och förbud, utan genom forskning, framsteg och framtidstro.

■■■

Myndigheten för samhällsskydd och beredskap (MSB) har nu publicerat en uppdaterad version av ”Handboken om destruktion och förvaring av pyroteknisk utrustning för fordon” samt reviderad ansökningsblankett.

På grund av bland annat nya lagar och föreskrifter har MSB uppdaterat Handboken för pyroteknisk utrustning för fordon samt ansökningsblanketten för destruktion av PU. Det är viktigt att varje arbetsplats/verkstad följer de krav som MSB ställer på berörda verksamheter med avseende på utbildad personal, lokaler, samt lagringsutrymmen av PU. Det är speciellt viktigt att skadeverkstäder förvarar/lagrar demonterade PU eller komponenter som innehåller PU på ett säkert och lagligt sätt. Det innebär att de ska förvaras i speciella utrymmen.

■■■

Förenta Nationernas expertkommitté för transport av farligt gods kommer att träffas i Geneve den 3 – 11 december, för att se över bestämmelserna gällande transport av skadade och uttjänta litiumbatterier. Man kommer bland annat att ta upp om man ska kräva en speciell förpackning, och hur den isåfall ska se ut.



ANNA HENSTEDT
Ansvarig Miljö
BIL Sweden

KICK OFF

1-2 februari

2013

Välkomna på Kick Off

Boka in den 1-2 februari 2013



Nu drar vi igång

nätverket

BILRETUR



Som arbetar för 95-procentiga återvinningsmålet

Fredag och lördag 1 -2 februari blir minnesvärda dagar

- *Vi får en presentation av BilRetur*
- *Vi kommer att få höra vad Bilproducenterna och forskarna tror om framtiden*
- *Vi kommer att besöka Volvofabriken och få prova bilkörning i Volvo Cars Demo Center*
- *Vi kommer att få höra vad som händer inom biltillverkning i Auditoriet, Brand Experience Center*
- *Vi kommer att få vara med på tävling i utställningarna, Brand Experience Center*

Missa inte tillfället att få underhållning och information om alla detaljer kring BilRetur och den planering som ligger inför framtiden.

I en fungerande svensk Bilåtervinning har alla parter en självklar roll, där vi jobbar för 95 % återvinning

Styrelsen för BilRetur önskar alla varmt välkomna

Leif Gustafsson, Torvald Forsman, Hans Folkesson, Carina Hagström-Kihlberg, Kristofer Sundsgård, Anders Löfgren

Samt undertecknade
Michael Abraham och Anders Sverkman

BILRETUR Bilåtervinning

AKTUELLT FRÅN STENA

Nu blickar vi framåt

Det närmar sig jul och nyårshelg i skrivande stund. Tid för återhämtning och tid att rikta blickarna framåt. För några dagar sedan var jag på en internationell bilåtervinningskonferens i Wiesbaden, Tyskland. Många av de frågeställningar som togs upp handlade om hur målet 95-procentig återvinning ska kunna uppnås från 2015 och det handlade också om hur ny teknik och forskning ska kunna bidra till nya värden i processer och material. Inte så konstigt att det är de här frågorna som är på agendan kanske. Någon mer än undertecknad som känner igen sig?

> *Det krävs samarbete i hela värdekedjan för att nå upp till framtida mål.*

Nå blev det några svar på frågorna i Wiesbaden. Ja, en sak som de flesta tycktes vara överens om var att det krävs samarbete i hela värdekedjan för att nå upp till framtida mål. 2015 är inte så långt bort i tiden trots allt så vi har en hel del att ta tag i. En viktig del i detta är att lyssna på vad bildemonterarna har att säga till oss i Stena. Många har synpunkter på vad som skulle kunna göras bättre och tur är ju det. Vi vill utveckla vårt samarbete så vi tar tacksamt emot alla synpunkter på vad som kan göras bättre. Det handlar om att vi tillsammans måste se till att få den kvalitet på materialet som gör att vi klarar de nya kraven och att det blir bästa möjliga lönsamhet i hela processen. Sedan ska båda parter vara nöjda med det ekonomiska utfallet. Vi testar oss fram med nya erbjudanden för att skapa mer värde i materialet och bättre lönsamhet för båda parter.

En synpunkt som kommit fram är att det är ju bra att Stena och Bilretur satsar på forskningsprojekt som ska göra att vi kan nå 95-procentig återvinningsgrad med lönsamhet för båda parter, men att det är svårt för många demonterare att se så långt fram i tiden och att man vill se konkreta förbättringar redan idag. Svaret på det är ju att det faktiskt tar tid att utveckla ny kunskap som gör att vi ska kunna nå de framtida målen med lönsamhet. Men redan när vi är mitt uppe i våra försök att forska för framtiden så upptäcker vi nya sätt att arbeta och nya möjliga erbjudanden. Det kan handla om material som kan hanteras i separata flöden och som därmed kan ge bättre värde totalt sett i processerna för den som demonterar. De bildemonterare som deltar aktivt i forskningsprojekten får dessutom snabbare tillgång till ny kunskap, något som kan vara nog så värdefullt.

Bilretur är för Stena en långsiktig satsning för att nå 95-procentig återvinningsgrad och för att medlemmarna ska få nya förutsättningar att få ut så mycket värde som möjligt från ELV-bilarna. Vi ska tillsammans med medlemmarna göra saker som långsiktigt gynnar alla inblandade parter och vi ska göra det med kvalitet. Alla medlemmar ska därför vara tredjepartscertifierade avseende såväl kvalitet som miljö. Genom avtalet med bilproducenterna skapas förutsättningar för medlemmarna att dra nytta av att vara en del av producenternas nätverk. Tanken är att det långsiktigt ska skapa större volymer till nätverket och det finns goda exempel på att det är så redan idag.

När vi nu närmar oss årets slut så kan vi konstatera att antalet skrotade bilar har varit på ungefär samma nivå som föregående år, enligt Transportstyrelsens statistik för avregistrerade bilar till och med tredje kvartalet. En förhoppning är att vi, Stena och bildemonterarna tillsammans, ska kunna nå ut till alla som vill lämna ifrån sig sin bil och göra det så enkelt som möjligt att lämna ifrån sig sin uttjänta bil för återvinning på ett miljöriktigt sätt. Skrotabilen.se är ett bra hjälpmedel, som används av medlemmarna i Bilretur. Den vägen är det enkelt för den siste ägaren att få hjälp med att få bilen hämtad för återvinning.

I det förra numret av Nordisk Bilåtervinning berättade jag om vårt fokus på säkerhetsfrågor i Stena, inte minst gäller det i samband med hanteringen av pyrotekniken i bilarna. Glädjande nog kan vi konstatera att det inte har varit några allvarliga incidenter kring pyrotekniken i ELV-bilarna sedan dess. Låt oss hjälpas åt att göra allt vi kan för att undvika olyckor framöver.

Med detta vill vi på Stena tacka för i år och önska alla läsare en god jul och ett riktigt gott nytt år!



ANDERS SVERKMAN
Branschansvarig ELV
Stena Recycling



Återställning av motorstyrdon?

Vi testar och reparerar känslig fordonelektronik till konkurrenskraftiga priser! 28 olika bilmärken, m/u startspärr - diesel eller bensin – vi kan hjälpa!

Kolla atech2.se
för vårt stora program.

Bra kvalité och 2 års garanti.
Välkommen att höra av dig!

ATECH2 HB • Tel.: 040 408 982 • info@atech2.se • www.atech2.se

ATECH2

BATTERI PENGAR.SE

Bättre pris på batterier och katalysatorer.
Gratis hämtning på köpet!

Ring så berättar vi hur mycket du kan tjäna på att låta oss ta hand om dina batterier och katalysatorer.

020 - 41 90 00
info@batteripengar.se



Nyare begagnade originaldelar till din bil

- Postorder
- Snabba leveranser
- Kvalitet

Eklunds BILDELSLAGER
www.eklunds.se
0500 - 41 38 45
VÅMB PL. 3192
541 33 SKÖVDE

Begagnade bildelar till de flesta bilmärken!

Walters BILDELAR

- Demontering
- Återvinning
- Postorder



Telefon 0346-71 45 80 • www.waltersbil.se



Bjarne Johansen AS har investert i et nytt anlegg som bringer dem helt i norgestoppen og er en av de bedrifter som bedrer bransjens omdømme.

NBF skal arbeide med OMDØMMEBYGGING

NBF har besluttet å arbeide systematisk med å bedre bransjens omdømme. Dette arbeidet ble påbegynt for 1,5 år siden.

Bransjens omdømme kan deles i tre områder:

1. Omdømme opp mot sentrale myndigheter og andre organisasjoner.
2. Lokalt omdømme.
3. Bransjens generelle omdømme.

Omdømmet i forhold til sentrale myndigheter er meget god. NBF har innpass hos alle relevante samarbeidspartnere. Vi har etablert et godt samarbeid og nettverk til andre organisasjoner. NBF har inntrykk av at offentlige myndigheter stoler fullt og helt på oss som bransjeorganisasjon.

Lokalt omdømme er også stort sett meget bra. Her er det den enkelte virksomhet som legger grunnlaget for godt eller dårlig omdømme i nærområdet. For de fleste steders vedkommende er dette omdømmet veldig bra.

Bransjens generelle omdømme. Her er det en del igjen før vi har nådd målene. I dag er NBF bedriftenes generelle omdømme på samme nivå som forsikringsbransjen. (ref. en omdømmeundersøkelse i samfunnet for ett år siden).

Hvordan skal vi bedre det generelle omdømmeområdet? NBF har gjennom det siste halvannet år satt fokus på å få presentert de gode historiene fra bransjen. Vi har muligheten til å kommentere bransjens kvartalsstatistikker og kan da legge inn noen kommentarer og positive historier.

Dessverre prioriterer pressen ofte de «dårlige» og negative historiene fra bransjen. Her vil jeg nevne to saker/bedrifter som har bidratt og bidrar til å senke bransjens omdømme betydelig de siste årene.

Saken på Rissa bilopphuggeri har versert i pressen i snart 15 år. Innehaveren er idømt erstatninger på 4,5 mil. Han er også tiltalt for brudd på forurensningsloven og kan risikere straff. Alt dette skyldes at bedriften og eieren ikke har holdt seg til myndighetenes pålegg og overholdt norsk lov. Pressen har naturligvis skrevet mye om denne bedriften. Så å si alt som er skrevet er av negativ art for bransjens generelle omdømme. Det er snakk om flere hundre avisartikler og mange andre medieoppslag. Saken er nå heldigvis i en sluttfase. Staten ved Fylkesmannen har ekspropriert eiendommen og står for den siste oppryddingen på stedet.

Den andre bedriften som har fungert som en «støysender» mht. omdømmebygging er GBL Bildeler på Hokksund. Bedriften har nå drevet ulovlig i snart i 10 år. Der som i Rissa er det utferdiget bøter og dagsmulkter. Ingen av disse har blitt betalt. Nesten ingen lover og pålegg er blitt fulgt/etterkommet. Kort sagt kan man si at bedriftslederen er en lovbryter? Bedriftslederen og eieren har også fått et meget negativt kallenavn: «jugern». På riksmål betyr det en notorisk løgner og det er ikke et bidrag for å heve omdømmet for bransjen. Denne bedriften har også bidratt betydelig mht. negative artikler om bransjen både lokalt og sentralt. (totalt flere hundre oppslag de siste årene, lokalt og sentralt).

Mye tyder på at innehaveren av GBL bildeler lever opp til sitt tilnavn. Han klarte nylig å samle både politikere, presse, høyere tjenestemenn fra både fylkesmannen og Øvre Eiker kommune til et informasjonsmøte i rådhuset i Hokksund. Her la han frem en plan om opprydding, ombygging og viste til at Norske bedrifter burde lære av de tyske biloppsamlingsbedriftene, som han mente var de eneste i Europa som drev riktig i denne bransjen. Det tyske system ble kort og uklart forklart. Beskrivelsen av den tyske ordningen var dessverre helt feil. Han klarte imidlertid å få flere av de oppmøtte til å tro at dette kunne være en god løsning for bedriften. Rydde opp, investere 10 til 15 mil over en 5 årsperiode. En slik løsning mente han også burde utløse økonomisk støtte fra stat og kommune. Alt dette er selvsagt bare tull. Ingen offentlige myndigheter bidrar med økonomisk støtte til bransjen.

Miljødirektøren hos fylkesmannen i Buskerud påpekte i sitt innlegg på nevnte informasjonsmøte at GBL bildeler nesten la beslag på en heltids saksbehandler ved hans kontor.

Bedriftene som ikke følger opp pålegg og ikke følger norsk lov burde stenges umiddelbart da dette er kriminell virksomhet. Det ville vært helt uhørt at GBL skulle få fortsette i 5 nye år uten å følge norsk lov. Like uhørt ville det være å la Rissa bilopphuggeri fortsette etter snart 20 års ulovlig drift.

Andre bedrifter i bransjen får veldig kort tid til å rydde opp når offentlige myndigheter gir pålegg på grunn av avvik og feil.

I mellomtiden fortsetter det å komme negative avisoppslag om bedriftene som her er beskrevet.

NBF har det siste året flere ganger bedt både Fylkesmenn og KLIF om å ta i bruk andre og strengere virkemidler ovenfor bedrifter som driver ulovlig. NBF samarbeider på dette området med andre bransjeorganisasjoner i NHO for å få myndighetene til å stramme grepet rundt de virksomheter som driver ulovlig.

NBF vil i mellomtiden fortsette arbeidet for å heve bransjens omdømme.

Jan Molberg

Söderberg & Partners
Vi är SBRs samarbetspartner och erbjuder medlemsföretagen marknadens bästa försäkringsskydd
- Företagsförsäkring
- Gruppförsäkring
- Green Parts garanti
- Motorfordonsförsäkring

Kontakta oss när det gäller era försäkringar
Tel: 026-61 41 00
E-post: magasin@soderbergpartners.se

ASKENGREN&CO
TJÄNSTER & UTBILDNINGAR
- KVALITET
- ARBETSMILJÖ
- MILJÖ
- PRODUKTION

WWW.ASKENGREN.SE

Din bilskrot på nätet
Vi erbjuder hämtning och återvinning av bilar i större delen av Sverige. Bilen hämtas hos dig och transporteras till en Bilretur ansluten bilåtervinning. Busenkelt
Återvinn din bil på ett miljöklokt sätt!
www.skrotabilen.se

Chassidelar
- Bra priser
- Brett sortiment
- Mycket på lager

Här hittar du dem
- Hjulupphängning
- Bildem & Fenix

GALWIN™
BILDELAR AB
www.galwin.se



Regionsmøder over 4 dage

DAG har haft regionsmøder efterår 2012 over 4 dage.

Møder afholdt i Gedsted, Skanderborg, Nordborg samt Ørbæk.

Der var stort fremmøde på alle møder, der startede med rundvisning hos værten hvorefter der var et måltid mad inden mødet gik rigtigt i gang.

På alle møder deltog en pensioneret Cheftaksator Jens Ole Jørgensen.

Han fortalte levende om sit liv i forsikringsverdenen først som Taksator og efterfølgende som Chef, han kom ind på forsikringsselskabernes syn på og brug af Autogenbrugere og ikke mindst en ud/opfordring til os om hvordan vi samarbejder med dem.

Jens Ole fortalte rigtig godt og formåede at fange sit publikums opmærksomhed.

Der var også indlæg om en helt ny udfordring for Os som omhandler El/Hybrid biler.

BM fortalte selv om dette emne på de første møder, hos Ørbæk var der dog en repræsentant fra Syddansk Erhvervsskole Odense v/ Martin Hansen, der fortalte levende og flot omkring håndtering af disse uden at komme til skade og at De er ved at oprette et kursus for Autogenbrugere i håndtering af El biler samt diverse elkomponenter.

Dette forventes at afholdes i vinter halvåret Alle steder var der en El bil som kunne fremvises og undersøges.

På møderne blev der også omtalt krænkere på det sociale netværk , FAI aftale samt øvrige meddelelser fra sekretariatet i det omfang der var tid ,da der var stor deltagelse og interesse om de første indlæg.

DAG er nordisk vært

DAG Danmark er vært ved et Nordisk Samarbejdsmøde den 9-1-2013 med deltagelse fra Norge - Sverige - Finland og Danmark

Hoved punkter på mødet bliver:

- Fælles lobbyvirksomhed
- Fælles kurser/uddannelser
- Det nordiske blad NBÅ







God Jul
önskar
FRYKMALM
BEG.BILDELAR
Hedjämnan 3, Karlstad
Tel. 054-85 64 20, Fax. 054-85 64 29

God Jul &
Gott Nytt År
önskar
ALINGSÅS BILDELAR AB
Nitgatan 3 • 441 38 Alingsås
Tel. 0322-105 27

AB ARONS
BILDEMONTERING
ÖNSKAR ALLA
EN RIKTIGT GOD JUL
Tel. 040-94 35 05/94 46 60

God Jul och
Gott Nytt År
BORÅS
Begagnade Bildelar
BILDEMONTERING
Tel. 033-23 00 50

God Jul och
Gott Nytt År
AUTODEMONTERING
SJÖBO
Beg. Bil & Husvagnsdelar
Telefon 0416-51 13 70, Fax 0416-51 16 05
www.autodemontering.se

God Jul
När du vill värna om miljön...
ISO 9002 Certifierad
ISO 14001 Certifierad
ÖREBRO
BILDEM
019 - 670 12 00

God Jul
och
Gott Nytt År
önskar
ÅMÅL-SÄFFLE
BILPRESS HB
Tel. 0532-140 99

EKMANS
I HEDKÄRRA AB
Branschen som uppfann återvinningen
önskar alla en
GOD JUL

God Jul
önskar vi på
EKMANS BILSKROT AB
Tel. 0291-104 91
Fax. 0291-102 04

BILDELAR Falkenberg
Bilåtervinning
Begagnade bildelar
www.waltersbil.se
Tel. 0346-71 45 80
0346-71 45 81

God Jul
&
Gott Nytt År
önskar
Jälsta
BILDEMONTERING
Nya & Begagnade Bildelar
0650 - 74 32 00 HUDIKSVALL 070-218 23 02

God Jul!
önskar vi på
Lindborgs Bildemontering
Skurup 0411-423 66
www.lindborgsbildemontering.se

God Jul
önskar
Fjärås Bildemontering AB
Köp BEGAGNAT - stort sortiment.
Fjärås Industriväg 31, 439 74 Fjärås
Tel. 0300/54 01 20, Fax. 0300/54 08 60

God Jul
önskar
SVENSK BILÅTERVINNING AB
Tel. 019-45 06 90
Fax. 019-45 06 92

God Jul och Gott
Nytt År
önskar
Hedbergs Bilskrot
Bastborregatan 3, 721 34 Västerås
Tel 021-18 14 20, Fax 021-14 70 18
www.hedbergsbilskrot.se

Vi önskar Er
en God Jul
och ett Gott
Nytt År
LYCKSELE BILDEMONTERING
Tel. 0950-121 40, Fax. 0950-149 28
www.lyckselebildemontering.se

EN RIKTIGT
God Jul
TILLÖNSKAS ER ALLA
AB ERICSSONS BILDEMONTERING
KÄRDA I SE-331 95 VÄRNAMO
TELEFON 0370-281 00 I FAX 0370-283 60

God Jul & Gott Nytt År!
Önskar
THOMASSONS.NU

God Jul
önskar
redaktionen

God Jul
&
Gott Nytt År
önskar
Rackstad
BIL & DELAR
arvika • www.rackstad.com

INSIDE EGARA

To be heard or not to be heard

Last Fall meeting in November, EGARA decided to join the IARC as a round table participant. Even though we are no keynote speaker this coming year. It was a lot to consider, for example if the benefits would cover the costs. EGARA is asked to join many events like trade shows, conventions, seminars and meetings. We will participate in a few. It has been decided that EGARA only participates in occasions where the dismantling industry really needs to be represented and where we can meet the people and organiations that we can cooperate with in order to achieve our goals. We think this is the only good way to spend EGARA's members contributions.

In some cases we will attend meetings when our members need our support and ask us to come. Many times we can combine this with our Spring or Fall meetings.

We will not attend the events that we feel have little or even no value for our mission. This is sometimes not understood or even not appreciated, but as we are on a limited budget, shows, or events (sometimes at the other side of the world) without the parties of our scope, we simply cannot afford financially as well as politically. It's not that we are not interested, but we have to carefully choose how to spend our money. This does not mean we feel these events have no value, the bonding effect and information for the ones that participate can be very useful indeed, it's just not the field EGARA operates in.

The IARC is one of the events that has priority for EGARA. Not only producers and many R&D oranisations participate, the EU is present also. This is a good opportunity to directly discuss what we feel is necessary and what is said in presentations and discussions in the programme. We can also learn what opinions live and what perceptions are fashion at the moment.

The results of spending money to attend an IARC are very hard to measure. There might even not be instant visible results. But being known, making your messages heard, maintaining contacts and feel positions is an ongoing process with progress that is not always predictable. But once others start to make the same statements, the work seems to give results. Especially at this moment, there's attention for missing vehicles, car registration, illegal sites and even the promised car data. EGARA has decided to go with the momentum and even if our contribution to the IARC will be less next year than it has been earlier, we are convinced it's woth the effort.

Henk Jan Ni

Bildemontering i hjärtat av Värmland

Tänk Begagnat Först

MUNKFORS BILSKROT

www.munkforsbil.com

0563-52020

SIGNALEN

Telefon 0499-49 000

V. Oknebäcksvägen 7

SE – 383 36 MÖNSTERÅS • www.signalen.se

Helproffs på begagnade bildelar!

AUTODEMONTERING

SJÖBO

0416 - 511370

Beg. bil- och husvagnsdelar

stor sortering

märkesdemontering

AUTODEMONTERING TT

www.autodemontering.se

Ommavägen 9 275 33 Sjöbo Sweden

Hur många fler skäl behöver du för att gå med i SBR?

Låga fraktkostnader: Kontakta Leo Lundström, 0706-447213 eller leo.lundstrom@dbschenker.com

Lägre försäkringskostnader: Kontakta Stefan Ehn, 026-614100 eller stefan.ehn@direct.se.

Låga certifieringskostnader: Kontakta Jonas Danielson, 031-335 01 80 eller jonas.danielson@askengren.se.

Låga utbildningskostnader: Kontakta Gunnar Månsson, 0155-2 29 62, eller gunnar.mansson@traning-partner.se.

Låga inköpskostnader av däck: Kontakta Tommy Johannesson, 046-23 80 20, eller info@fighter.se

Låga inköpskostnader av Diesel: Kontakta Ann Maurin, 08 - 506 803 29 eller ann.maurin@okq8.se.

Juridisk hjälp: Kontakta Michael Mittelton, mmittelton@gmail.com eller mittelton@unitedlawyers.nu.

Tillsammans med vår traditionella verksamhet ger ett medlemskap i ditt branschförbund många fördelar.

Som medlem får du bland annat lagbevakning som är företagsspecifik.

Intresserad av medlemskap i SBR, Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund? Mer information på vår hemsida www.sbrservice.se.

Ring 08-701 63 70 eller maila till info@sbrservice.se, så besvarar vi frågorna.

SBR Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund

Branschförbund sedan 1961

easyFairs



Skriv ut din fribiljett på www.easyfairs.com /FORDONS-VERKSTAD2013

MALMÖMÄSSAN | MALMÖ | 16-17 JANUARI 2013

FORDONSVERKSTAD

Sverige/Danmark 2013

Besök årets

STÖRSTA & VIKTIGASTE MÄSSA FÖR FORDONS-VERKSTÄDER 2013!

- Utställare
- Ny teknik
- Produktnyheter
- Seminarier
- Inspiration
- Nya kontakter
- After work



Mer information på www.easyfairs.com /FORDONSVERKSTAD2013

Posttidning B

AVSÄNDARE:
SBR, Sveriges Bilåtervinnares Riksförbund
Karlavägen 14 A
SE-114 31 STOCKHOLM

Begagnade originalbildelar.

Till verkstadsägare som vill jobba MiljöSmart:

Använd Begagnade originalbildelar och erbjud dina kunder en reparationslösning till lägre kostnad.

Vi kallar det för en Värdeanpassad reparation.

LAGA

www.laga.se